

MYynti- JA NEUVONTAPALVELUSTA MAKSETTAVAT PALKKIOT

1 NYKYINEN MATKAKORTTIJÄRJESTELMÄ JA SIIRTYMÄVAIHE

HSL maksaa jäsenkunnalle HSL:n matkalippujen myynti- ja neuvontapalveluista myyntiin perustuvaa palkkiota.

Myyntipalkkio on 3 % palvelupisteen toteutuneen verottoman matkakorttien myynnin ja latausten myynnin yhteismäärästä.

Palkkion laskennan piiriin kuuluvat seuraavat myyntitapahtumat:

- matkakortin myynti
- kauden ja arvon lataukset
- koululaislippujen lataukset
- arvon käyttö maksamiseen
- työmatkasetelien käyttö maksamisessa.

Palkkioon lisätään kulloinkin voimassa oleva arvonlisävero.

Mikäli matkalippujen hintojen laskennallinen korotusprosentti on suurempi kuin 5 prosenttia tai matkalippujen hintoja vastaavasti lasketaan enemmän kuin 5 %, palkkioprosentista neuvotellaan erikseen.

2 UUSI MATKAKORTTIJÄRJESTELMÄ (LIJ)

HSL maksaa jäsenkunnalle HSL:n matkalippujen myynti- ja neuvontapalveluista tapahtumiin perustuvaa palkkiota.

Tähän palkkiomalliin siirrytään, kun uuden matkakorttijärjestelmän (LIJ) käyttö on vakiintunut palvelupisteissä ja tapahtumakohtaiset raportit on tuotettu luotettavasti noin 6 kuukauden ajan. Seurantaryhmä tekee HSL:n toimitusjohtajalle esityksen siirtymisen ajankohdasta ja tapahtumakohtaisen palkkion suuruudesta.

HSL:n toimitusjohtaja vahvistaa uuden palkkiomallin käyttöönoton ajankohdan sekä tapahtumakohtaisen palkkion suuruuden (euroa/ tapahtuma) seurantaryhmän yksimielisen esityksen mukaisesti. Jatkossa tapahtumakohtainen palkkio vahvistetaan vuosittain vastaavalla tavalla kalenterivuodeksi kerrallaan.

Tapahtumakohtainen palkkio on yhtenäinen kaikissa HSL:n ja sen jäsenkuntien palvelupisteiden myynti- ja neuvontapalveluja koskevissa sopimuksissa.

Kunnan palkkio (euroa) = kunnan palvelupisteiden tapahtumat kpl * ao. vuodelle vahvistettu tapahtumakohtainen palkkio euroa / tapahtuma

Palkkioon lisätään kulloinkin voimassa oleva arvonlisävero.

Tapahtumakohtaisen palkkion suuruus

Seurantaryhmä valmistelee esityksen tapahtumakohtaisesta palkkiosta perustuen sopimusneuvotteluissa hyväksytyihin periaatteisiin:

- Uuden palkkiomallin tavoitteena on kohdentaa palvelupisteiden myynti- ja neuvontapalvelusta maksettavat palkkiot aiempaa oikeudenmukaisemmin palvelupisteissä tehdyn työmäärän (suoritteiden) mukaan. Tämän vuoksi luovutaan euromääräiseen myyntiin perustuvasta palkkiomallista ja siirrytään tapahtumakohtaiseen (suoritteisiin perustuvaan) palkkiomalliin.
- Suoritepohjaisen palkkiomallin tavoitteena ei ole lisätä oleellisesti palvelupisteiden myynti- ja neuvontapalkkioiden tasoa ja HSL:n kustannuksia euromääräiseen myyntiin perustuvaan palkkiomalliin verrattuna. Jäsenkunnat maksavat verovaroin HSL:n kustannukset siltä osin kuin lipputulot eivät niitä kata. Lipputulot kattavat noin 50 % HSL:n kustannuksista, joten jäsenkunnat maksavat verovaroistaan ns. kuntaosuuksina noin 50 % kuntayhtymän kustannuksista ja näin ollen myös palvelupisteiden myynti- ja neuvontapalkkioista.

Lähtötilanteen korvausta määriteltäessä käytetään lähtötietoina siirtymävaiheen aikana (noin 6 kk) kuukausittain maksettuja tämän liitteen kohdan 1 mukaisia palkkioita sekä samalta ajalta LIJ-järjestelmästä tuotettuja tapahtumaraportteja (mallitaulukko liitteessä 2/2).

HSL tuottaa seurantaryhmälle laskelmat, joissa on esitetty siirtymävaiheen osalta kuukausittain

MP = Myyntiin pohjautuvat palkkiot yhteensä (euroa, alv 0), kaikki jäsenkuntien palvelupisteet yhteensä

T = tapahtumakohtaisen palkkiomallin mukaiset tapahtumamäärät (kpl), kaikki jäsenkuntien palvelupisteet yhteensä

MP/T = Laskennallinen tapahtumakohtainen palkkio euroa/ tapahtuma (alv 0)

Lisäksi esitetään vertailutietoina palkkiot jäsenkunnittain kummassakin mallissa.

Seurantaryhmä neuvottelee yksimielisen esityksen lähtötilanteen tapahtumakohtaisesta korvauksesta (euroa/ tapahtuma). Jatkossa seurantaryhmä laatii vuosittain esityksen seuraavalle kalenterivuodelle vahvistettavasta palkkiosta. Palkkion määrittelyssä otetaan huomioon mm. normaali kunta-alan kustannustason nousu sekä tapahtumamäärien kehitys.

Tapahtumakohtainen raporttimalli ja tapahtumien käsittely palkkion laskennassa sekä tapahtumien selitteet on esitetty oheisissa taulukoissa (liitteet 2/2-2/3).